

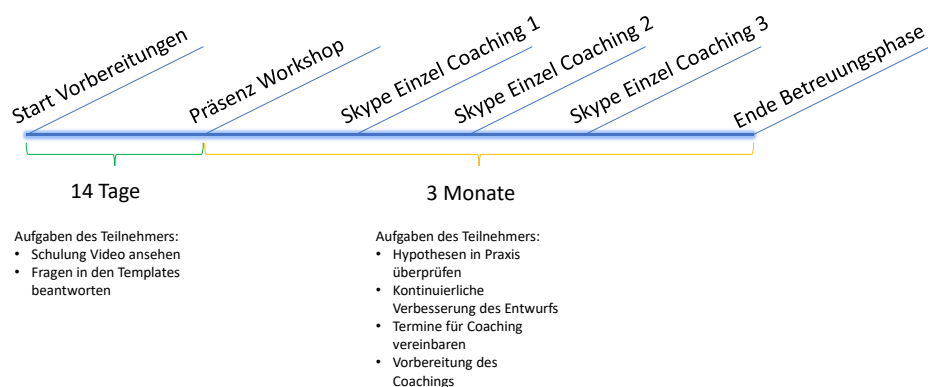
## Einladung zum blended learning Programm – Geschäftsmodelle entwerfen

Das blended learning Programm richtet sich an Kleinunternehmer, die vor der Gründung stehen, sich in der Gründung befinden, Ihr bestehendes Geschäftsmodell auf seine Zukunftsfähigkeit überprüfen wollen oder eine Erweiterung ihres Geschäftsmodells anstreben wie auch an Business Developer, Produkt Manager und Strategie Verantwortliche.

Zielgruppe: Kleinunternehmen, Freelancer, Coaches, Berater, Business Development, Produkt Manager und Strategie Verantwortliche

- Phase 1: Vorbereitung durch einen e-learning Video Kurs
- Phase 2: Präsenz Workshop
- Phase 3: Unterstützung durch Einzel Coaching

### Zeitlicher Ablauf Programm Geschäftsmodell Erstellung



strategicTALKS

### 14 Tage vor dem Workshop startet Ihre Vorbereitung:

- Entspannte Vorbereitung durch Ansehen der bereitgestellten Videos am Arbeitsplatz oder von zu Hause aus
- Beantworten der Template Fragen am Arbeitsplatz oder von zu Hause aus – aufstellen der ersten Hypothesen für das Geschäftsmodell

### 1 Tages Workshop „Geschäftsmodell Entwurf“

Exklusiver Workshop mit **maximal 4 Teilnehmern**. Damit steht genügend Zeit zur Verfügung um auf Ihre Fragen einzugehen.

## Agenda:

- Eintreffen, Check-in und kennenlernen der Teilnehmer 8:30-9:00
- Kreativitätsübung Pitch 9:00-9:15
- Vorstellung Geschäftsmodell Muster 9:15-9:45
- Vorstellung des Business Model Canvas 9:45-10:15
- Beispiel eines Business Model Canvas 10:15-10:30
  
- Kaffeepause 10:30-10:45
  
- Workshop Module 1 - 3 – Vormittag 10:45-12:00
  - Modul 1: Kompetenzen
  - Modul 2: Ressourcen
  - Modul 3: Partner
    - Kurze Theorie Wiederholung zu jedem Modul
    - Business Model Canvas zu jedem Modul
    - Vertiefende Beschreibung Ihres Geschäftsmodells im Template
  
- Mittagspause 12:00-13:00
  
- Workshop Module 3 - 6 - Nachmittag 13:00-15:00
  - Modul 4: Kundennutzen
  - Modul 5: Kundensegmente
  - Modul 6: Vertriebskanäle
    - Kurze Theorie Wiederholung zu jedem Modul
    - Business Model Canvas zu jedem Modul
    - Vertiefende Beschreibung Ihres Geschäftsmodells im Template
  
- Kaffeepause 15:00-15:15
  
- Workshop Module 6 - 9 - Nachmittag 15:15-17:00
  - Modul 7: Betriebsausgaben
  - Modul 8: Risiken
  - Modul 9: Betriebseinnahmen
    - Kurze Theorie Wiederholung zu jedem Modul
    - Business Model Canvas zu jedem Modul
    - Vertiefende Beschreibung Ihres Geschäftsmodells im Template
  
- Abschluss Feedback 17:00-17:15

Die zeitliche Abfolge ist als grobe Orientierung zu verstehen und abhängig von Ihrer Mitarbeit

Anmeldung unter: <http://www.strategictalks.com/workshop>

# strategicTALKS

## **Zielsetzung des Workshops:**

- Die Hypothesen zu jedem der neun Module in Ihrem Geschäftsmodell sind erarbeitet
- Ihr Geschäftsmodell mit dem Business Model Canvas ist erstellt

## **Nachbearbeitung in Einzel Coachings per Skype:**

- Erfahrungsaustausch aus der Praxis des Coachees mit dem Coach
  - Überprüfung der erstellten Hypothesen
  - Verfeinerung und Verifikation des Geschäftsmodells
  - Kontinuierliche Verbesserung des Geschäftsmodelles

Verpflegung: Kaffee, Tee sowie Mineralwasser werden gestellt. Zum Mittagessen gehen wir in ein lokales Restaurant (kostenpflichtig)

Teilnahme Voraussetzungen: Laptop zur Bearbeitung der Templates während des Workshops

Im Paket sind folgende Bestandteile enthalten:

- 1 stündiges HD Video
- Templates mit Fragestellungen zur Geschäftsmodell Erstellung
- Risiko Management Tool für Unternehmer
- 1 Tages Präsenz Workshop
- Business Model Canvas Template
- 3 x Einzel Coaching à 45min (individuelle zeitliche Vereinbarung)

Sollten Sie Fragen haben erreichen Sie mich unter: [info@strategictalks.com](mailto:info@strategictalks.com)